

"В и К" ООД гр. КЪРДЖАЛИ

гр.Кърджали
бул. "България" № 88

Централа : 0361 65201, 65202;
Телефон : 0361 64655

УТВЪРДИЛ:

/инж. Славчо Славков/

ПРОТОКОЛ №3

по чл.181, ал.4 от ЗОП във връзка с чл.54 от ППЗОП

от дейността на комисията, назначена с Заповед № 325/21.03.2019 г на Управителя на "В и К" ООД гр.Кърджали разглеждане, оценка и класиране на подадените оферти в обявената от "В и К" ООД гр.Кърджали процедура „публично състезание“ за възлагане на обществена поръчка по реда на част V, глава 25, раздел II от ЗОП с предмет: **Доставка на тръби от полиетилен висока плътност и фитинги за тях за питейно водоснабдяване**, открита с Решение №270/26.02.2019г. на Управителя на "В и К" ООД гр.Кърджали.

На 02.05.2019 г., от 10.00 ч в съответствие с горесцитираната заповед се събра комисията в състав:

ПРЕДСЕДАТЕЛ: - инж.Фахри Апти Мустафа –Гл.инженер във "В и К" ООД Кърджали ;

ЧЛЕНОВЕ:

1. Иванка Димитрова Павлова – Специалист доставки във "В и К" ООД Кърджали
2. Станислава Николаева Милева – юриконсулт в адв.кантора „Н.Маргаритов“;

На заседанието на комисията присъстваха всички членове.

Комисията продължи работата си със задача да отвори ценовите предложения на участниците, да ги оцени и класира, които са получени за участие в процедурата с предмет: Доставка на активна електрическа енергия и координатор на балансираща група за средно и ниско напрежение за обекти, собственост на ВиК ООД Кърджали.

Работата си комисията започна в 10.00 часа в административната сграда на дружеството в гр. Кърджали, бул. "България" № 88, II етаж, стаята на гл.инженер с отварянето на плик № 3 „Предлагана цена" на участниците по реда на тяхното постъпване.

Желаещите представители на участниците и средствата за масово осведомяване да присъстват при отварянето на плика „Предлагани ценови параметри" нямаше.

На основание чл.57, ал.1 от ППЗОП комисията не отваря Ценовото предложение на участник, чиято оферта не отговаря на изискванията на възложителя и е предложен за отстраняване от процедурата, а именно:

Вх.№ 146/20.03. 2019 г – "Жози 2009" ООД – гр.София,п.к.1220,ул. "Илиянско шосе" №8,тел.0896 683 517,факс:02 419 38 66,електронен адрес:zop@jozitrade.bg

Комисията пристъпи към отваряне на пликовете с „Предлагани ценови параметри" на допуснатите участници, по реда на първоначалното постъпване на офертите. Комисията констатира, че пликовете с „Предлагани ценови параметри" са запечатани, непрозрачни и с ненарушена цялост. Всички участници са представили ценови предложения по дадения образец към документацията за участие. Документите в пликовете се подписаха от членовете на комисията.

Предлаганите ценови параметри на участниците в лева без ДДС са следните:

- 1. „Панайот Пейчев" ЕООД гр. Бургас - обща стойност без ДДС – 8 280.08 лв.**
- 2. „Ви ЕН Ви Тех" ЕООД - гр. София - обща стойност без ДДС -11 632.60 лв**
- 3. „Ейч Ти Ай България" ЕООД - гр. София - обща стойност без ДДС – 26 105.05 лв.**
- 4. "Систем Груп-България" ООД- гр. Пловдив - обща стойност без ДДС -13 505.10 лв.**
- 5. „НБИ Консорциум" ООД - гр. Габрово - обща стойност без ДДС – 10 860.00 лв.**
- 6. "Кад Уотър Трейд България" ЕООД - гр. София - обща стойност без ДДС – 8 680.00 лв.**

Следващ етап от работата на Комисията беше да извърши аритметична проверка на ценовите предложения на участниците, при което установи, че не са допуснати сборни грешки.

Комисията извърши действията по прилагане на разпоредбата на чл.72 от ЗОП. Изчисленията се извършват по формулата: $(x - y) / x \cdot 100$ x - средна цена y - най-ниска цена.

За участника с най-ниска цена се получава: **Панайот Пейчев" ЕООД**

средна цена – 14 156.55 лв.

(14 156.55 - 8 280.08): 14 156.55 x 100 – 41.51%, което налага искане на обосновка за начина на образуване на предложени ценови параметър.

За участника **„Ви ЕН Ви Тех" ЕООД** с цена **11 632.60 лв** се получава:

средна цена – 13 486.05 лв.

(13 486.05 - 11 632.60): 13 486.05 x 100 – 13.74 %, което не налага искане на обосновка за начина на образуване на предложени ценови параметър.

За участника **"Систем Груп-България" ООД** с цена **13 505.10 лв** се получава:

средна цена – 13 111.55 лв., което не налага искане на обосновка за начина на образуване на предложени ценови параметър.

За участника **„НБИ Консорциум" ООД** с цена **10 860.00 лв** се получава:

средна цена – 13 640.57 лв.

(13 640.57 - 10 860.00): 13 640.57 x 100 – 20.38 %, което налага искане на обосновка за начина на образуване на предложени ценови параметър.

За участника **"Кад Уотър Трейд България" ЕООД** с цена **8 680.00 лв** се получава:

средна цена – 14 076.57 лв.

(14 076.57 - 8 680.00): 14 076.57 x 100 = 38.34%, което налага искане на обосновка за начина на образуване на предложението ценови параметър.

Три от участниците са дали предложения с повече от 20 на сто по-благоприятни от средната стойност на предложенията на останалите участници.

На основание извършените изчисления **КОМИСИЯТА РЕШИ:**

НА ОСНОВАНИЕ ЧЛ.72,АЛ. 1 ОТ ЗОП ИЗИСКВА ПОДРОБНА ПИСМЕНА ОБОСНОВКА ЗА НАЧИНА НА ОБРАЗУВАНЕ НА ЦЕНОВО ПРЕДЛОЖЕНИЕ ОТ УЧАСТНИЦИТЕ "Панайот Пейчев" ЕООД, „НБИ Консорциум" ООД и "Кад Уотър Трейд България" ЕООД , КОЯТО ДА БЪДЕ ПРЕДСТАВЕНА В ПЕТДНЕВЕН СРОК ОТ ПОЛУЧАВАНЕ НА ИСКАНЕТО.

Вземайки предвид посоченото решение,Комисията РЕШИ: Окончателната преценка относно допускането на участниците до разглеждане и съпоставяне на ценовите предложения ще бъде направена след изтичане на допълнителния срок за представяне на подробна писмена обосновка.

С това работата на комисията на този етап завърши.

В изискуемия 5-дневен срок от получаването на изпратените от Възложителя писма за обосновка на ценовите предложения както следва:с Их.№484/07.05.2019 г. до "Кад Уотър Трейд България" ЕООД, Их.№483/07.05.2019 г. до „НБИ Консорциум" ООД и Их.№482/07.05.2019 г. до "Панайот Пейчев" ЕООД са депозираны изисканите обосновки от участниците.След изтичане на предоставения срок,комисията пристъпи към разглеждането на получените обосновки по реда на тяхното пристигане.

1.Комисията се запозна с изпратената писмена обосновка с Вх.№235/10.05.2019 г от "Кад Уотър Трейд България" ЕООД.Участникът в едно изречение е посочил условията,благоприятствали за предложените цени на стоките,предмет на поръчката,а именно:участникът си е поставил за цел и която изпълнява да договаря преференциални условия по отношение на цени, разсрочване на плащания гаранционни условия, предоставени от производителя на основание на избрано техническо решение, при което са внедрени иновативни методи в технологията на производство, което пък от своя страна води до намаляване себестойността на произвежданите изделия.

Комисията разгледа писмената обосновка и посочените от участника обстоятелства и тяхната относимост към чл. 72, ал. 2 от ЗОП. Съгласно ЗОП, предложение, по-благоприятно с повече от 20% от останалите, може да бъде прието, ако са налице допълнителни обективни обстоятелства за по-изгодната оферта, изчерпателно изброени в чл. 72, ал. 2 ЗОП. След анализ и обсъждане на представените аргументи в писмената обосновка на участника по отношение на нейната пълнота и обективност, Комисията прецени, че посочените обстоятелства са систематизирани в крайно кратко съдържание,като същите са относими и логически свързани с направеното ценово предложение. Участникът е обосновал предложените ценови параметри с наличие на преференциални условия по отношение на цени, разсрочване на плащания гаранционни условия, предоставени от производителя на основание на избрано техническо решение, при което са внедрени иновативни методи в технологията на производство,по смисъла на чл. 72, ал. 2, т. 2 от ЗОП и обусловени от обективни

обстоятелства - изключително благоприятни условия по отношение на техническия ресурс и технически решения и изключително благоприятни условия при доставка. Предвид изложеното, Комисията счита, че обстоятелствата, изложени в писмената обосновка, са обективни и е налице хипотезата, посочена в чл. 72, ал. 2, т. 2, а именно - наличие на избрани технически решения и на изключително благоприятни условия за участника.

Вземайки предвид изложеното, комисията РЕШИ: предлага участника "Кад Уотър Трейд България" ЕООД да бъде допуснат до съпоставяне на ценовото му предложение.

2. Комисията се запозна с изпратената писмена обосновка с Вх.№236/10.05.2019 г от "Панайот Пейчев" ЕООД. В обосновката участникът представя следното: От възникването си, фирма „Панайот Пейчев“ ЕООД съвместно с партньорите си производители от чужбина и страната работи по реализиране на технически решения и проекти, които водят до увеличаването на конкурентноспособността на фирмата на пазара. През последните години партньорите на участника за полиетиленови тръби Евротуби, Италия са направили сериозни инвестиции в нови оборудвания, роботизиране на процесите, налагане на нови технологии при производството и обучения на квалифициран персонал. В резултат постепенно се постигна увеличаване на производствените мощности и намаляне на себестойността на произвежданите изделия. Фирмата също е предприела редица мерки с цел подобряване на конкурентноспособността и, като: инвестиране в закупуване на машини и започване на собствено производство; отваряне на складови помещения на територията на цялата страна, в които се поддържат налични количества от цялата номенклатура, което от своя страна също е предпоставка за икономичност и експедитивност при изпълнение на обществените поръчки; увеличаване на транспортните си средства; инвестиране в обучения и преквалификация на персонала; въведена реално работеща Стандартизирана система за управление на качеството; залагане на минимална печалба. През юли 2012г. фирма НТЖ, партньора на участника от Турция пуска в експлоатация изцяло нов завод за производство на фитинги, който се простира на територия от 74000 кв.м. В завода са реализирани редица сложни технически решения, като е заложено изцяло ново роботизирано оборудване, с което се цели увеличаване на производствените мощности, които да задоволят нуждите на клиентите им от цял свят. След изразходването на огромен ресурс и редица изследвания, следвайки своята глобална стратегия за ръст, НТЖ успяват да наложат нови технологии при производството на изделията, което довежда до намаляване на себестойността на произвежданите изделия. Следвайки своята основна политика за установяване на тесни и дългосрочни отношения с бизнес партньорите си, НТЖ успяват да предоставят изключително благоприятни и преференциални условия за работа по отношение на цени и срокове на плащане, което от своя страна затвърждава конкурентноспособността на участника.

Въз основа на съвместно избраните технически решения с партньорите и постигнатите съответно резултати по отношение намаляне на себестойността на изделията, участника смята, че е в състояние в което може да си позволи предложените цени в Ценовото предложение. При определяне на цените от ценовото предложение са се придържали към следния ред и начин на ценообразуване:

1. Себестойност на всеки продукт: 80% от крайната единична цена без ДДС.

1. Транспортни разходи: 5% считано до склада на Възложителя.
2. Административни разходи: 2%.
3. Разходи за товаро-разтоварни дейности и претоварване: 2%.
4. Разходи за наеми и складове: 3%.
5. Печалба: 8%.

Участникът казва, че благодарение на реализираните технически решения и оптимизиране на процесите са минимизирали максимално стойностите на факторите влияещи върху формирането на крайната цена.

Предвид гореизложеното, считат, че имат реални виждания и решения за реализиране на поетите от тях ангажименти, отразени в офертата за участие и в ценовото им предложение.

Комисията разгледа писмената обосновка и посочените от участника обстоятелства и тяхната относимост към чл. 72, ал. 2 от ЗОП. Съгласно ЗОП, предложение, по-благоприятно с повече от 20% от останалите, може да бъде прието, ако са налице допълнителни обективни обстоятелства за по-изгодната оферта, изчерпателно изброени в чл. 72, ал. 2 ЗОП. След анализ и обсъждане на представените аргументи в писмената обосновка на участника по отношение на нейната пълнота и обективност, Комисията прецени, че посочените обстоятелства са относими и логически свързани с направеното ценово предложение. В резултат на усилената и многогодишна работа на участника, както и постоянните амбиции за развитие и усъвършенстване, фирмата в момента се ползва с изключително благоприятни условия за работа. Ценовото предложение се базира на ценовите условия, предоставени от бизнес партньорите на участника. Благодарение на внедрени иновативни методи в технологията на производство е постигнато чувствително завишаване на производствените мощности, което е довело до намаляване на себестойността на произвежданите изделия. В следствие на постигнатите устойчиви сътрудничества със своите партньори, както и високите постигнати резултати, поради ползването най-вече на преференциални финансови условия, фирмата е в състояние да може да си позволи да прилага гъвкава ценова политика спрямо своите клиенти. Търгуването, складирането и поддържането на богат асортимент от стоки от съответния вид в наличност в изградените от участника складови бази на територията на цялата страна, както и наличието на собствен автомобилен транспорт за доставката им, обуславят както бързата и адекватна реакция, продажба, така и предлагане на цени, залагайки по-ниска търговска печалба и ползвайки благоприятни търговски условия. Участникът е и производител и като такъв може да си позволи да планира оптимизиране на всякакви непреки разходи, да организира себестойността на стоките, предмет на поръчката и да ги предлага на конкурентни цени. Високият пазарен дял, наличието на складови бази, в които се поддържат регулярни количества в големи обеми от цялата продуктова гама, както и наличието на собствен автомобилен парк за осъществяване на доставките, обуславят размера на офериранияте цени и дават възможност за много добра икономически рентабилна гъвкавост при формиране им. В тази връзка реализира и икономичност в транспортните разходи, като това пряко се изразява в оптимизиране на разходи и цени. Участникът като производител има възможност да предлага атрактивни и конкурентноспособни цени на продуктите и това му позволява да планира паричния си поток така, че да не се влияе и затруднява от предложения на конкурентни цени. Транспортът и застраховките на стоките са директно до склад на възложителя. Поради тази причина участникът няма разходи за склад, претоварване,

транспорт и застраховка при изпълнение на доставките, предмет на поръчката по посочените ОП.

В случая обосновката е обективна, налице са благоприятни обстоятелства, изпълними и съобразени с естеството на поръчката, водещи до обосновано заключение за допустимост на предложенията на участника. Участникът е обосновал предложените ценови параметри с наличие на технически решения и изключително благоприятни условия по смисъла на чл. 72, ал. 2, т. 2 от ЗОП, обусловени от обективни обстоятелства - изключително благоприятни условия по отношение на техническия ресурс; технически решения и изключително благоприятни условия по отношение на логистика, складиране и доставка. Предвид изложеното, Комисията счита, че обстоятелствата, изложени в писмената обосновка, са обективни и е налице хипотезата, посочена в чл. 72, ал. 2, т. 2, а именно - наличие на избрани технически решения и на изключително благоприятни условия за участника.

Вземайки предвид изложеното, комисията РЕШИ: предлага участника "Панайот Пейчев" ЕООД да бъде допуснат до съпоставяне на ценовото му предложение.

3. Комисията се запозна с изпратената подробна писмена обосновка с Вх. №237/13.05.2019 г от „НБИ Консорциум“ ООД гр. Габрово. В обосновката участникът представя следните аргументи: Посочените от дружеството единични цени за изпълнение на 31 позиции тръби полиетилен висока плътност и 453 позиции свързващи части от полиетилен и полипропилен са формирани при наличието на обективни обстоятелства по смисъла на чл. 72, ал. 2 от ЗОП, свързани с икономическите особености на производството на полиетиленови тръби с висока плътност и изключително благоприятни условия при доставка на свързващите части, предмет на обществената поръчка. При изготвянето на единичните цени за всеки вид изделие/стока в представените сметки представляващи Разчет на разходите, с отчитане на разходите за производство/доставка и реализация са взети в предвид следните обстоятелства: моментното техническо и финансово състояние на дружеството, наличие на благоприятни условия към предмета на поръчката; обстоен преглед на дейностите, включени в сметките, за които се изисква обосновка, техническите способности за тяхното изпълнение и преценка на рисковете; организационно - управленската структура, кадрови, производствен и складови капацитет и финансова обезпеченост на дружеството за изпълнение на дейностите по въпросните сметки; фактически конкуренти предимства и възможността за постигане на технологична и производствена икономичност и независимост при изпълнение на доставките; въведените от дружеството системи и одобрения, включително и опит в изпълнение на договори, свързани с доставка на вида тръби и свързващи части, за които се участва; практиката на дружеството да не използва машини и оборудване под наем, което минимизира възможността от възникване на допълнителни разходи; ценова политика на дружеството за получаване на по - големи ценови отстъпки - закупуване на по-големи количества с цел ползване на отстъпки и др.; поддържане на дълготрайни търговски отношения с доставчици, включително наличието на рамкови договори.

Разчет на разходите за производство на тръби от полиетилен висока плътност и начина на ценообразуване са посочени в Приложение № 1, а Разчет на разходите за доставка на свързващи части и начина на ценообразуване са посочени в Приложение № 2. Факторите, които обосновават предложените цени по отделните сметки свързани с икономическите особености на производствен процес и наличието на изключително благоприятни условия за участника:

- Калкулирана печалба под обичайните нива от участника при определяне на цената за изпълнение на дейностите предмет на обосновката; заложената печалба за изпълнение на дейностите по сметките е 9 % за тръби и 7 % за свързващи части, което е по-малко от обичайно начисляваната търговска печалба от 15% - 20 %, като този избран подход ще доведе до значително намаляване цената на дейностите по оферираниите сметки; - Допълнително съпътстващи и същевременно ценообразуващи са разходите за доставка, транспорт складиране на материалите. Дружеството използва собствени бази, машини и съоръжения, голяма част от които са нови, енергоефективни и икономични, транспортни средства с нисък разход на гориво и разходи за поддръжка, при собствена поддръжка на машинния парк, както и подписани изгодни рамкови договори с доставчиците на основните суровини, материали и стоки, в това число ниски цени на електроенергията - като голям консуматор дружеството има сключени изгодни договори за доставка на електроенергия, което позволява и гарантира минимизиране на всеки разход в тази посока. В подкрепа на твърденията е представено - Приложение № 3 - извлечение от инвентарна книга на „НБИ Консорциум“ ООД за „ЕКСТРУДЕРНИ ЛИНИИ“ и Приложение №4 - талони за собствени товарни автомобили и ремаркета. Посоченото позволява на дружеството да не калкулира инвестиционни и допълнителни финансови разходи за закупуване на ново или допълнително оборудване (машини и съоръжения) и инструменти.

Използване на собствени ресурси на участниците (механизация, оборудване, бази, производствени, складови и офис помещения): Обстоятелството, че дружеството е собственик на нова производствено-складова база, оборудване (машини и съоръжения), позволява изпълнението на производство на изделия в това число на полиетиленови тръби с висока плътност на посочената по-горе себестойност. В допълнение на изложените обстоятелства, притежаването на собствени машини и съоръжения, оборудване, бази - производствени, складови и офис помещения, освобождава дружествата от необходимостта да начисляват в цената на дейностите и сериозни допълнителни разходи за наеми на техника и помещения, което допълнително благоприятства за постигане на посочените от дружеството цени. Също така отпада и печалбата за собственика, която се начислява при нает актив. Приложение № 5 - Постановление за възлагане на недвижими имоти.

Наличие на икономично и високо ефективно съвременно оборудване: натрупаният през последните години положителен финансов резултат от дейността на дружеството и политиката на собствениците му да не разпределят печалба, а да реинвестират резултата от дейността създават необходимите благоприятни условия и предпоставки за провеждане и изпълнение на сериозна инвестиционна политика и преди всичко способстват закупуване на нова високотехнологична и модерна техника, повишаване на квалификацията на персонала. Използването на нови, съвременни и ефективни машини, както и подписаните изключително изгодни рамкови договори с доставчици на основните суровини и материали в това число доставка на ел.енергия дава възможност и гарантира сериозно минимизиране на всеки разход в тази посока

Наличие на квалифициран персонал: дружеството разполага с назначен на постоянни трудови договори висококвалифициран персонал, запознат със същността на видовете работи включени в дейностите предмет на участие в обществената поръчка, в тази връзка нивото на подготовка и квалификация осигуряват висока производителност при понижаващо се ниво на разходите.

Опитът на дружеството в изпълнение на доставки идентични с тези, за които е изисквана обосновката: като например „Водоснабдяване и канализация“ ЕАД - Бургас, № в регистър на АОП: 00571-2015-0053, „Водоснабдяване и канализация“ ЕООН № - Плевен (№ в АОП: 00004-2017-0007) и др. Натрупаният опит от дружеството ще спести време за предварително запознаване за изпълнение и изработка / доставка на изделията, предмет на поръчката, което спестява време и разходи.

Финансово състояние - много добро финансово състояние, тенденция за финансова стабилност - обявени ГФО за 2016, 2017, добра търговска репутация. Посоченото позволява да се постигат добри цени и отстъпки при закупуване на различни суровини, материали и стоки. В допълнение на изложеното от значение е и фактът, че дружеството обичайно договаря 100 % авансови плащания по договорите за доставка на основните суровини и материали, това обосновава и добрите крайни цени с калкулирани сериозни отстъпки.

Сертификати, одобрения, системи въведени от дружеството - въведена система за вътрешен контрол върху отчитането на суровините и материалите, което от своя страна гарантира добър контрол при потреблението (изписването, влагането) и предотвратяването на каквито и да било преразходи. Посоченото допринася за постигане на по-ниски цени.

При изготвяне на единичните цени в офертата са включени всички необходими разходи за цялостното изпълнение на производство и доставка на съответния вид изделие. Освен на обстоятелствата изброени по-горе в обосновката, участникът се позовава и на обстоятелствата свързани със „спазване на задълженията по чл. 115 от ЗОП“: При изпълнението на всички договори, по които дружеството е участвало до сега, както по обществени поръчки така и при изпълнението на всички доставки на предлаганите изделия на територията на Р България, са спазвани всички приложими правила и изисквания, свързани с опазване на околната среда, социалното и трудовото право, приложими колективни споразумения и/или разпоредби на международното екологично, социално и трудово право.

Комисията разгледа писмената обосновка и посочените от участника обстоятелства и тяхната относимост към чл. 72, ал. 2 от ЗОП. Съгласно ЗОП, предложение, по-благоприятно с повече от 20% от останалите, може да бъде прието, ако са налице допълнителни обективни обстоятелства за по-изгодната оферта, изчерпателно изброени в чл. 72, ал. 2 ЗОП. След анализ и обсъждане на представените аргументи в писмената обосновка на участника по отношение на нейната пълнота и обективност, Комисията прецени, че посочените обстоятелства са относими и логически свързани с направеното ценово предложение. В резултат на усилената и многогодишна работа на участника, както и постоянните амбиции за развитие и усъвършенстване, фирмата в момента се ползва с изключително благоприятни условия за работа. Ценовото предложение се базира на калкулирана печалба под обичайните нива от участника при определяне на цената; Наличие на икономично и високо ефективно съвременно оборудване; дейността на дружеството и политиката на собствениците му да не разпределят печалба, а да реинвестират резултата от дейността и преди всичко способстват да закупуват нова високотехнологична и модерна техника, повишаване на квалификацията на персонала. Използване на собствени ресурси на участниците (механизация, оборудване, бази, производствени, складови и офис помещения): Обстоятелството, че дружеството е собственик на нова производствено-складова база, оборудване (машини и съоръжения), позволява изпълнението на производство на изделия в това число на полиетиленови тръби с висока плътност на посочената по-

горе себестойност. В допълнение на изложените обстоятелства, притежаването на собствени машини и съоръжения, оборудване, бази - производствени, складови и офис помещения, освобождава дружествата от необходимостта да начисляват в цената на дейностите и сериозни допълнителни разходи за наеми на техника и помещения, което допълнително благоприятства за постигане на посочените от дружеството цени. Също така отпада и печалбата за собственика, която се начислява при нает актив.

В случая обосновката е обективна, налице са благоприятни обстоятелства, изпълними и съобразени с естеството на поръчката, водещи до обосновано заключение за допустимост на предложенията на участника. Участникът е обосновал предложените ценови параметри с наличие на технически решения и изключително благоприятни условия по смисъла на чл. 72, ал. 2, т. 2 от ЗОП, обусловени от обективни обстоятелства - изключително благоприятни условия по отношение на техническия ресурс; технически решения и изключително благоприятни условия по отношение на логистика, складиране и доставка. Предвид изложеното, Комисията счита, че обстоятелствата, изложени в писмената обосновка, са обективни и е налице хипотезата, посочена в чл. 72, ал. 2, т. 2, а именно - наличие на избрани технически решения и на изключително благоприятни условия за участника.

Вземайки предвид изложеното, комисията РЕШИ: предлага участника „НБИ Консорциум“ ООД да бъде допуснат до съпоставяне на ценовото му предложение.

Комисията продължи работата си с класиране на допуснатите участници. Въз основа на ценовите предложения на допуснатите участници и прилагане на критерия за възлагане „най-ниска цена“ Комисията класира участниците както следва:

1. „Панайот Пейчев“ ЕООД гр. Бургас - обща стойност без ДДС – 8 280.08 лв.
2. „Кад Уотър Трейд България“ ЕООД - гр. София - обща стойност без ДДС – 8 680.00 лв.

След извършените действия за оценка на предложенията и получените резултати Комисията счита, че участника „Панайот Пейчев“ ЕООД гр. Бургас, ул. „Одрин“ №3, тел./факс: 056/815730, email: office@peichev.net отговаря на изискванията на Възложителя.

Комисията приключи своята работа на 17.05.2019 г. и предава настоящия протокол и цялата документация за утвърждаване и вземане на решение за избор на изпълнител.

КОМИСИЯ:

ПРЕДСЕДАТЕЛ: инж. Фахри Мустафа.....

ЧЛЕНОВЕ:

1. Иванка Павлова -

2. Станислава Милева -

(приел протокола на 20.05.2019г.)